

# Semantische Technologien von ontoprise

# Partnerprogramm 2011

## Werden Sie unser Partner

Das Partnerprogramm ist eine weltweite Initiative um das Know-how für modernste semantische Lösungen an Partnerunternehmen weiterzugeben wodurch die Partner ihre eigenen Produkte mit semantischen Technologien erweitern können. Die durch die Kombination entstehenden Produkte sind extrem leistungsfähig und bieten damit auch den Kunden einen deutlichen Mehrwert und eine hohe Investitionssicherheit. Werden Sie noch heute ontoprise Partner und erschließen Sie sich damit neue Absatzmärkte!

### Programme

ontoprise bietet Partnerprogramme für:

- **ProduktPartner:** Unabhängige Softwarehersteller, Integration semantischer Technologien in die eigene Produktpalette.
- **IntegrationsPartner:** Systemintegratoren und Reseller, Semantische Technologien als Erweiterung der eigenen Lösungen und Durchführung gemeinsamer Kundenprojekte.

### Partner werden ...

Falls Sie Interesse an einer Partnerschaft haben, wenden Sie sich am Besten direkt an einen unserer Partnermanager:

**Telefon:** +49 721 509809-0

**Email:** partner@ontoprise.de

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen und den Produkten finden Sie auf unserer Webseite: [www.ontoprise.de](http://www.ontoprise.de).

Leistungspaket	Silber-partner	Gold-partner	Platin-partner
<b>Software (aktuelle Version)</b>			
OntoStudio Entwicklungslizenz	1 Platz	5 Plätze	unbegrenzt
OntoBroker Entwicklungslizenz			unbegrenzt
SemanticMiner Web-Services Entwicklungslizenz (ohne Crawler und Index)		•	unbegrenzt
Semantics for SharePoint (ohne MS SharePoint)		•	unbegrenzt
SemanticGuide Entwicklungslizenz		•	unbegrenzt
Semantic MediaWiki+	•	•	•
Vergünstigte Softwarelizenzen	○	○	○
<b>Support über das Fehlerticket-System</b>			
Supportvertrag (Anzahl kostenlos verfügbarer Stunden p.a.)	10 Stunden	30 Stunden	100 Stunden
<b>Marketing/Vertrieb</b>			
Marketingunterlagen (über das Partnernetz)	•	•	•
Vertriebsunterlagen (über das Partnernetz)	•	•	•
Gemeinsame Flyern, Banner, etc.		○	○
Logo-Programm: Verwendung von ontoprise Logos auf der eigenen Webseite, Flyern, Produktverpackungen, etc.)		•	•
Partnerstand bei ausgewählten Veranstaltungen		○	○
Referenz in ausgewählten Artikeln, Presseinformation, etc.		○	○
<b>Lead-Management</b>			
Weitergabe von Leads (nach Ermessen von ontoprise)	•	•	•
Presales Unterstützung	○	○	○
<b>Schulungen/Workshops*</b>			
Kostenlose technische Schulungen zu neuen Produktversionen (max. 2 Personen)	○	○	•
Vertriebstraining (max. Schulungsteilnehmer)	2	4	6
Zertifizierung zum Ontologie-Entwickler	20% Nachlass 1 Person	35% Nachlass 2 Personen	50% Nachlass 3 Personen
<b>Verpflichtungen des Partners</b>			
Vierteljährlicher Vertriebsbericht (nur Partnerprodukte)	•	•	•
Partnergebühr p.a. (zahlbar im Voraus)	1.000,- EUR	3.000,- EUR	10.000,- EUR

**Legende:** • enthalten ○ optional (es entstehen eventuell weitere Kosten)

\* Alle Schulungen finden in Karlsruhe statt. Fragen Sie Ihren Partnermanager nach aktuellen Veranstaltungen.